



Förslag till självständigt arbete

Ekonomi: Globala marknaden

1. Titel

Kartläggning av globala marknaden för specialfrö från Sverige.

2. Omfattning

15 eller 30 hp

3. Nivå

Grundnivå och/eller avancerad nivå

4. Ämne

Företagsekonomi, SLU.

5. Program

Agronom- alt Hortonom- alt Lantmästarprogrammet inom SLU.

6. Start

Hösten 2018

7. Bakgrund

En danska specialfröproduktionen och exporten är globalt imponerande! Gissningsvis omsätter den 5-7 miljarder SEK (industriråvaruproduktion inom lantbruket och förädlingsledet). Motsvarande siffra för Sverige beräknas till 0,15-0,3 miljarder, dvs 20-50 gångers skillnad...till dansk fördel!
Är denna skillnad rätt? Har Sverige så mycket sämre förutsättningar? Eller, är den svenska förädlingsindustrin så passiv? Missar det svenska lantbruket omsättningspotential? Är det möjligt höja omsättningen inom branschen?

Inom området "Specialfröer" i Danmark finns också segmentet kring spenatfröproduktion (samt ett större antal andra grödor). Branschen omsätter kring 1 miljard i Danmark. Sverige som omsätter 0,002 miljarder, har samma om inte bättre förutsättningar till att konkurrerar. Men varför görs ingen insats? Vi vet att dagslängden, kombinerat med 4-6 månaders odlings säsong som är väldigt unik, är en global konkurrensfördel. Isolationsavstånd är en annan konkurrensfördel för kunderna i branschen.

Generellt växer marknaden globalt för specialfröer. På grönytesidan har Rysslandskrisen kortsiktigt slagit till medan hortsidan växer, för hybridspenatfrö m.fl.: +5-10% årligen!

7.1. För den fröproducerande lantbrukaren betyder dessa potentialer:

- ökad omsättningen 2-6 gånger jämfört med vårspannmål
- vinsten (TB2) ökar med 0-8 gånger vårspannmålen
- Risken är högre men så också behovet av kunskap (vad har vi utbildning till) och lönsamheten!

7.2. För branschen betyder denna potential:

- Nyhetsvärdet



Förslag till självständigt arbete

Ekonomi: Globala marknaden

- Behov av utbildning, arbetstillfällen
- Positivt för SME företag: storleksrationalisering är inte den enda vägen till lönsamhet
- Branschen får nationell tyngd
- Exportmöjligheter och ökade skatteintäkter tills samhället.

8. Syfte och frågeställning

Syftet med arbetet är att kartlägga den globala potentialen för svenskt utsäde från specialgrödor. Del i uppgiften är att också identifiera större frågeställningar som kan behöva separata undersökningar.

Finns tid i projektet är det också uppskattat om kartläggning av styrkor respektive svagheter samt utmaningar i som kan finnas vid export av specialutsäde från Sverige till den globala marknaden.

9. Metod

Som bakgrund till arbetet bör litteraturstudie genomföras.

Datainsamling tas initialt från internationell statistik. Steget därefter blir intervjuundersökning med personer i Sverige och i utlandet. Efter identifiering av nyckelpersoner sker en kvalitetsintervju, antingen på plats eller via media där kroppssignaler kan uppfattas.

Vi ser gärna att arbetet genomförs i samverkan mellan 2-3 studenter.

10.Handledningsformer

Handledning från ansvarig handledare på SLU samt hjälp och stöd från Agortus AB.

11. Genomförandet

Arbetet bör genomföras under läsåret 2016-2017. Avrapportering i mitten 2017.

12. Budget

Uppdragsgivaren har sökt stipendier för att täcka kostnader som resor, externa analyskostnader samt traktamente.

13. Uppdragsgivare

[Agortus AB](#): Kontaktpersoner: [Olof H Christerson](#) (tel: 0703216580) eller kontoret: 0418-665150.